



Die Vision der Erwin Hymer Group ist es, Menschen weltweit einzigartige Freizeit- und Mobilitätserlebnisse zu ermöglichen. Als internationale Unternehmensgruppe vereinen wir zahlreiche Caravan- und Reisemobilhersteller, Zubehörspezialisten sowie Miet- und Finanzierungsservices unter einem Dach. Mit Leidenschaft und Know-how bringen rund 7.350 Beschäftigte an unseren Standorten in Deutschland, Frankreich, Italien, UK und China stetig wegweisende Innovationen hervor. Gemeinsam mit unserer Muttergesellschaft Thor Industries bilden wir den weltweit führenden Hersteller von Freizeitfahrzeugen mit über 25.000 Mitarbeitenden und bieten spannende Karriereperspektiven.

## Junior Sales Manager DACH Region (m|w|d)

### IHRE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau des bestehenden Händlernetzwerks sowie Neukundengewinnung
- Partnerschaftliche Betreuung unserer Händler im Innen- und Außendienst
- Unterstützung bei der Vorbereitung von Händlertagungen und Messen sowie aktive Mitarbeit auf den Veranstaltungen
- Planung und Realisierung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Vorbereitung und Durchführung von Verkaufs- und Produktschulungen
- Administrative Vertriebstätigkeiten, u.a. Korrespondenz mit den Handelspartnern, Reporting, Händlerdatenverwaltung, Erstellung von Präsentationen sowie Vor- und Nachbereitung von Terminen

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufspraxis im Vertrieb wünschenswert
- Kommunikative und motivierte Persönlichkeit mit Begeisterung für unsere Premium-Reisemobile und ausgeprägter Teamfähigkeit
- Hohe Empathie, Fingerspitzengefühl und hohe Dienstleistungsmentalität
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse. Grundkenntnisse in Italienisch oder Spanisch wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft im deutschsprachigen Raum

### WIR BIETEN

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum in einer internationalen Unternehmensgruppe
- Ein motiviertes Team, vertrauensvolle Zusammenarbeit, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Vielfältige individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten an unserer internen EHG Academy
- Mitarbeiter Vorteile bei der Fahrzeugmiete sowie beim Kauf von Fahrzeugzubehör und Campingartikeln
- Leistungsgerechte Vergütung, Firmenfahrzeug mit Privatnutzung sowie Arbeitgeberzuschüsse zu sozialen Leistungen (u.a. Betriebliche Altersvorsorge)

Sie unterstützen den Vertrieb für unsere Marke Laika aus Ihrem Home Office oder von einem Standort der ERWIN HYMER GROUP aus sowie durch Ihre Außendiensttätigkeit. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung in elektronischer Form an Monica Rigacci unter [info@laika.it](mailto:info@laika.it). Gestalten Sie aktiv die Faszination des mobilen Reisens mit und lassen Sie Urlaubsträume wahr werden. Steigen Sie ein!