



Die Vision der Erwin Hymer Group ist es, Menschen weltweit einzigartige Freizeit- und Mobilitätserlebnisse zu ermöglichen. Als internationale Unternehmensgruppe vereinen wir zahlreiche Caravan- und Reisemobilhersteller, Zubehörspezialisten sowie Miet- und Finanzierungsservices unter einem Dach. Mit Leidenschaft und Know-how bringen rund 7.350 Beschäftigte an unseren Standorten in Deutschland, Frankreich, Italien, UK und China stetig wegweisende Innovationen hervor. Gemeinsam mit unserer Muttergesellschaft Thor Industries bilden wir den weltweit führenden Hersteller von Freizeitfahrzeugen mit über 25.000 Mitarbeitern und bieten spannende Karriereperspektiven.

Assistenz Vertrieb (m|w|d)

IHRE AUFGABEN

- Durchführen von Gebiets- und Potenzialanalysen für die Händlernetzentwicklung
- Selbständige Betreuung und Koordination von Gruppenprojekten mit allen Marken der EHG
- Projektmanagement teilweise mit Projektleitung für Vertriebsthemen
- Mitwirken bei der Organisation und Durchführung der Internationalen Sales Meetings
- Organisation und Koordination von Verkäuferschulungen mit den Marken und weiteren Händlerqualifizierungsmaßnahmen
- Vertriebsseitige Betreuung und Weiterentwicklung des Vertriebstool Salesforce, Erstellung der Anforderungsprofile für Weiterentwicklungen
- Durchführung von internat. Schulungen der Vertriebsmitarbeiter für Salesforce Neuerungen
- Teilnahme an Messen
- Planung von Dienstreisen / Auslandsreisen
- Erstellen von Präsentationen, Statistiken, erledigen von div. Schriftverkehr

WIR BIETEN

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum in einer internationalen Unternehmensgruppe
- Ein motiviertes Team, vertrauensvolle Zusammenarbeit, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Vielfältige individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten an unserer internen EHG Academy
- Vertrauensarbeitszeit mit Homeoffice-Möglichkeiten, Kinderbetreuung, Fahrzeugmiete zu Mitarbeiterkonditionen, Teilnahme am Jobrad und weitere Angebote
- Leistungsgerechte Vergütung sowie Arbeitgeberzuschüsse zu sozialen Leistungen (Betriebliche Altersvorsorge etc.)

IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Vertrieb oder vergleichbare Berufsausbildung
- Einschlägige Erfahrungen in Vertriebsprozessen
- Erfahrung mit Salesforce
- Erfahrene/r Projektmanager/in
- Sehr gute Kenntnisse in Excel
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Organisationstalent mit gutem Selbstmanagement und unternehmerischem Denken
- Sicheres Auftreten und Spaß am Umgang mit Menschen, Durchsetzungskraft bei hoher Teamorientierung

ERWIN HYMER GROUP

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Onlinebewerbung über unser Bewerbungsportal mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Für Fragen steht Ihnen Frau Christina Welte unter der Telefonnummer (0 75 24) 9 99 - 397 gerne zur Verfügung. Gestalten Sie aktiv die Faszination des mobilen Reisens mit und lassen Sie Urlaubsträume wahr werden. Steigen Sie ein!