

# MOVERA



Movera macht mobiles Reisen zum unvergesslichen Erlebnis. Als Unternehmen der Erwin Hymer Group gehören wir zu den Großhändlern für Freizeit- und Reisezubehör in Deutschland. Von unserem Stammsitz in Bad Waldsee beliefern wir ein europaweites Netz von Handelspartnern aus einem hoch spezialisierten Lager- und Logistikzentrum.

Unsere Kunden schätzen an uns das umfassende Sortiment, starken Service und hohe Lieferfähigkeit. Für unser Team sind wir ein fairer, kollegialer und zuverlässiger Arbeitgeber, bei dem Sie neben einem respektvollen Miteinander auch attraktive Sozialleistungen und eine ausgewogene Work-Life-Balance erwarten.

## Teamleiter Sales (m/w/d) Fokus Innendienst

---

- Berichtet an Vertriebsleitung
- Koordination und disziplinarische Führung des Innendienstteams DACH & Export (ca. 10 Mitarbeitende)
- Betreuung und Beratung nationaler und internationaler Handelspartner
- Erster Ansprechpartner und Informationsträger von unternehmerischen Inhalten ins Team
- Vertriebs-, Budget- und Umsatzsteuerung, Strategie- und Maßnahmenplanung und -umsetzung
- Strukturierung und Steuerung von Vertriebsaufgaben und -prozessen, u.a. Monitoring und Reporting aller kundenrelevanten Themen wie Budget- und Umsatzplanung, Umsatzentwicklung, Listungen der Sortimente, Preise / Kondition, Marge, Vertragswerk und offenen Posten / Forderungen inklusive Mahnwesen
- Händlerbetreuung (auch im Außendienst) und -kommunikation
- Operative Mitarbeit: Auftragsbearbeitung und Fakturierung, Angebots- und Artikelkalkulation, Beschwerdemanagement und Reklamationsbearbeitung, Stammdatenmanagement, Erstellung von Angeboten und Klärung von Kundenreklamationen
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung von Sortimentsanpassungen
- Vorbereitung, Steuerung und Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Steuerung Außendienst (D + FR) sowie Betreuung internationale Vertriebsgesellschaften

## **DAS BRINGEN SIE MIT**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse
- Erfahrung im Innendienst, Außendienst, in der Auftragsbearbeitung oder im Service/Kundendienst
- Erfahrung im Händlerkontakt
- Kommunikationstalent
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Wenn Sie sich in unserer Stellenausschreibung wiederfinden und Sie sich gerne in einem dynamischen, mittelständisch geprägten Umfeld einbringen möchten, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung über unser Bewerbungsportal mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Fragen zur Position bei Movera beantwortet Ihnen gerne Frau Janine Koeppen unter 07524/700-9688. Möchten Sie mit uns auf die Reise gehen? Dann steigen Sie ein!