



Die Vision der Erwin Hymer Group ist es, Menschen weltweit einzigartige Freizeit- und Mobilitätserlebnisse zu ermöglichen. Als internationale Unternehmensgruppe vereinen wir zahlreiche Caravan- und Reisemobilhersteller, Zubehörspezialisten sowie Miet- und Finanzierungsservices unter einem Dach. Mit Leidenschaft und Know-how bringen rund 8.500 Beschäftigte an unseren Standorten in Deutschland, Frankreich, Italien, UK und Polen stetig wegweisende Innovationen hervor. Gemeinsam mit unserer Muttergesellschaft Thor Industries bilden wir den weltweit führenden Hersteller von Freizeitfahrzeugen mit über 25.000 Mitarbeitenden und bieten spannende Karriereperspektiven.

Projektmanager Digitalisierung International Sales (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- Du analysierst und harmonisierst zentrale Vertriebsprozesse, identifizierst Optimierungspotenziale und leitest daraus konkrete Maßnahmen ab
- Ergänzend dazu konzipierst und implementierst Du innovative Digitalisierungs- und Automatisierungslösungen
- Du treibst die Einführung einheitlicher Prozessstandards sowie geeigneter Governance-Strukturen voran und stellst eine transparente, effiziente und international skalierbare Prozesslandschaft sicher
- Unsere internationalen Vertriebsgesellschaften unterstützt und begleitest Du in Budget-, Forecast- und Planungsprozessen und förderst darüber hinaus aktiv die Zusammenarbeit zwischen den Vertriebsgesellschaften und unseren Marken
- Bei nationalen und internationalen Digitalisierungsprojekten mit Fokus auf Sales übernimmst du die Projektleitung und präsentierst Projektfortschritte und Ergebnisse in relevanten Gremien und Steuerungskreisen

DEIN PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Digitalisierung, Marketing, Sales oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind ein Plus
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft Office (insbesondere Excel und PowerPoint)
- Idealerweise Erfahrung mit Systemen wie Salesforce, Qlik oder vergleichbaren Tools
- Erste praktische Erfahrungen im internationalen Vertrieb oder im Digitalisierungsumfeld und Grundkenntnisse im Projektmanagement
- Eine strukturierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit

ERWIN HYMER GROUP

WIR BIETEN

- Ein Umfeld mit Fokusthemen aus Automotive in einem von Wachstum geprägten Segment der Freizeit- und Tourismusbranche
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum in einer internationalen Unternehmensgruppe
- Ein motiviertes Team, vertrauensvolle Zusammenarbeit, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Leistungsgerechte Vergütung sowie Arbeitgeberzuschüsse zu sozialen Leistungen wie der betrieblichen Altersvorsorge, Unfallversicherung, Fahrzeugmiete zu Mitarbeiterkonditionen, Wellpass, Teilnahme am Jobrad und Teilnahme an unseren Gesundheitsmanagement Aktionen
- Vertrauensarbeitszeit mit flexiblen Homeoffice-Möglichkeiten
- Vielfältige individuelle Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten an unserer internen EHG Academy und darüber hinaus

Interessiert? Dann freuen wir uns über Deine aussagefähige Onlinebewerbung über unser Bewerbungsportal oder per Mail mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Für Fragen steht Dir Carolin Erne unter carolin.erne@erwinhymergroup gerne zur Verfügung. Gestalte aktiv die Faszination des mobilen Reisens mit und lass Urlaubsträume wahr werden.