

Zur Verstärkung unseres motivierten Teams suchen wir ab sofort
zur Festanstellung eine(n)

Händlerberater Caravanning-Branche (m/w/d) für den Raum Süddeutschland



Sie verstehen sich als innovativer Sparringspartner für den Mittelstand und sind betriebswirtschaftlich fit? Moderne Management-Methoden sind kein Fremdwort für Sie? Sie sind kommunikativ und arbeiten gerne methodisch und strukturiert? CaraConsult ist die spezialisierte Beratungsgesellschaft der Caravanning-Branche mit aktuell drei Betriebsberatern. Als Tochterunternehmen der ERWIN HYMER GROUP (EHG) begleiten wir deren ca. 300 Caravanning-Händler bundesweit in allen betriebswirtschaftlichen Belangen. Unsere Kunden schätzen gleichermaßen unsere Branchen- wie auch Handelsexpertise.

Unsere Ausschreibung richtet sich explizit auch an Nachwuchskräfte mit erkennbarem Potential.

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche betriebswirtschaftliche Beratung der Handelsbetriebe mit Schwerpunkt Süd-Deutschland.
- Sie sind der bevorzugte Sparringspartner für Ihre Händler bei allen strategischen Fragestellungen und bedienen die komplette unternehmerische Bandbreite eines Handelsbetriebes vor Ort. Dazu gehören u.a.:
 - Optimierung von Arbeitsabläufen in den Geschäftsbereichen Fahrzeughandel, Vermietung, Werkstatt, Shop und Verwaltung.
 - Optimierung des Vertriebs online und offline.
 - Weiterentwicklung von Buchhaltung und Controlling.
 - Optimierung der Finanzierungsstrukturen.
 - Begleitung bei Unternehmensnachfolgen.
 - Unterstützende Planung von Neubaumaßnahmen.
- Sie erstellen die dafür notwendigen Fachkonzepte, moderieren Workshops und begleiten die Handelsbetriebe bei der operativen Umsetzung.
- Sie führen monatliche Reporting-Gespräche mit Ihren Händlern auf Basis unseres selbstentwickelten Tools CaraControl inklusive Betriebsvergleich.
- Außerdem sind Sie Ansprechpartner für die EHG-Marken in Fragen deren Händler-Entwicklung.

Ihre fachlichen Voraussetzungen

- Kaufmännische Aus- und Weiterbildung oder betriebswirtschaftliches Studium (bevorzugt mit Schwerpunkt in Controlling und/oder Vertrieb).
- Idealerweise operative Handelserfahrung, ggf. bereits Führungserfahrungen. Alternativ Erfahrung in der Beratung von Handelsbetrieben.
- Sehr sicherer Umgang mit MS-Office, generell hohes Verständnis für moderne IT-Systeme, Digital-affin.
- Moderations- und verhandlungssicher, gute Kenntnisse im Projektmanagement, Prozess- und Methodensicher.
- Grundkenntnisse in der Kostenstellenrechnung sowie Erfahrungen in der Anwendung von FIBU- und Dealer-Managementsystemen sowie anderer Händler-Software.
- Gute Grundkenntnisse in der Analyse von Jahresabschlüssen, BWA'en und Controlling-Reports.
- Gute Kenntnisse im Bestands- und Liquiditätsmanagement sowie im Umgang mit Banken.
- Gute Englischkenntnisse.

Ihre persönlichen Voraussetzungen

- Sie haben ein seriöses und freundliches Auftreten und sind sehr kommunikationsstark.
- Sie sind es gewohnt, unternehmerisch und partnerschaftlich zu denken und zu handeln.
- Sie sind in der Lage, mit Geschäftsführern und Inhabern auf Augenhöhe Veränderungsprojekte zu starten und erfolgreich zu Ende zu bringen.
- Sie bringen ein überdurchschnittliches Engagement für die Erreichung der Ziele Ihrer Mandanten mit.
- Sie sind in der Lage, unterschiedliche Interessen moderierend zusammen zu führen.
- Ihr Wohnsitz liegt im Raum Süd-Deutschland.

Unsere Zusammenarbeit

Sie werden von unserem Back-Office und Ihren Beraterkollegen systematisch auf Ihren neuen Job vorbereitet. Im Anschluss beraten Sie Ihren festen Kundenstamm und bauen neue Kunden auf. Für die Erfüllung Ihrer Aufgaben stehen Ihnen vielfältige und erprobte IT-Tools zur Verfügung. Sie sind eingebunden in ein Team von derzeit drei Beratern und berichten direkt an den Geschäftsführer. Unser Back-Office sitzt in Frankfurt, Dienstsitz ist Ihr Home-Office. Die Erledigung Ihrer Tätigkeiten erfolgt projektbezogen beim Händler vor Ort und aus Ihrem Home-Office heraus. Sie nehmen regelmäßig Termine bei den EHG-Marken vor Ort, bei Händlern und auf Messen wahr. Ihre Reisetätigkeit beträgt ca. 3 Tage pro Woche. Die Vergütung entspricht der Anforderung (Firmenwagen auch zu privaten Nutzung etc.)

Ihre nächsten Schritte

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltswunsch ausschließlich per Email an karriere@caraconsult.de oder rufen uns vorab an: Edmund Cramer beantwortet Ihnen unter 069 / 15 04 35 28 20 gerne Ihre Fragen.