



WIR SUCHEN: MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (m/w/d)



Bau mit uns was besonderes: Premium-Reisemobile

Wie klingt eine 4,5 Tage-Woche für Dich? Kombiniert mit 32 Urlaubstagen, einem attraktiven Gehalt und vielen Sonderleistungen? Und das in einem familienfreundlichen Unternehmen und bei einem der besten Arbeitgeber in der Region Mayen-Koblenz und Vordereifel!

Deine Aufgaben

- Kaufmännische Auftragsabwicklung im B2B Bereich: Erstellung der Auftragsbestätigungen, Fakturen, Nachbelastungen und Gutschriften in SAP
- Betreuung unseres Händlernetzes z.B. Pflege von Auftragsänderungen, Kommunikation und Verwaltung von Zulassungsdokumenten
- Unterstützung in unserer werkseigenen Verkaufsniederlassung z.B. in Form von Kundenbetreuung
- Disposition der Fahrgestelle: Bestellung, Zuteilung und Überwachung
- Mithilfe bei der Vorbereitung von Messen und Events inklusiver Teilnahme

Dein Profil

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit erster Erfahrung im Vertrieb
- Erfahrung im Umgang mit Warenwirtschaftssystemen z.B. SAP
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Selbstständige, gewissenhafte und zielorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Spaß am Beruf, Ausgesprochener Teamgeist, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein

Jetzt bewerben



Niesmann+Bischoff GmbH, Cloustr. 1, 56751 Polch



02654 933 193



karriere@niesmann-bischoff.com



www.niesmann-bischoff.com/karriere



Clou inside

**NIESMANN
+BISCHOFF**