



Seit seiner Gründung 1957 ist Hymer der Inbegriff von Reisemobilen und Caravans „made in Germany“. Das Unternehmen zeichnet sich nicht nur durch seine lange Tradition und die große Leidenschaft für das mobile Reisen aus, sondern ist dank hoher Qualität und kontinuierlicher Innovationsarbeit einer der führenden Hersteller im Premiumsegment. Zur Hymer GmbH & Co. KG gehören die vier Geschäftsfelder Hymer Motor Caravans, Hymer Camper Vans, Hymer Original Parts und Eriba Caravans. Die Hymer GmbH & Co. KG ist ein Unternehmen der Erwin Hymer Group.

An unserem Unternehmensstandort in Bad Waldsee suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

SAP-Key User (m/w/d) Vertrieb Innendienst

IHRE AUFGABEN

- Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen und Implementierung in SAP
- Pflege von Stammdaten in SAP (Vertriebsstücklisten, Preisbeziehungswissen, VMS-Rollen, Konfigurationsprofile, usw.)
- Faktura von Fertigfahrzeugen mit allen vorgelagerten Prozessen (Buchung WA, Lieferunganlage, Zahlungsbedingungen)
- Power-User Vertrieb für Salesforce und QLIK
- Vertriebsreporting in Salesforce und QLIK
- Unterstützung bei der Durchführung von Kampagnen in Salesforce
- Durchführung von SOX-Kontrollen im Vertrieb (OTC-Prozess)

IHRE QUALIFIKATION

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrungen im Vertrieb
- Sehr gute und umfangreiche Kenntnisse in den SAP-Modulen SD, VMS, VC und Dealer Portal
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Vertriebsorientierte Denk- und Handlungsweise
- Selbständige Arbeitsweise
- Hohe Durchsetzungsstärke und Kommunikationsfähigkeit

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Onlinebewerbung über unser Bewerbungsportal mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.