



Wir sind ein namhaftes Unternehmen des Fahrzeugbaus mit Sitz in Isny, einer reizvollen Landschaft mit hohem Freizeitwert. Innovationskraft, herausragendes technisches Know-how, ein hohes Qualitätsniveau und eine ausgesprochene Marktorientierung sind unsere Wege zum Erfolg. Auf wirtschaftlich solider Grundlage entwickeln und produzieren wir unsere Markenfabrikate und vertreiben diese weltweit.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unser Team Crosscamp:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Urban Vehicle

Ihre Aufgaben

- + Betreuung, Pflege und Support eines bestehenden Vertriebspartnernetzes
- + Realisierung der angestrebten Verkaufsziele
- + Gewinnung neuer Vertriebspartner und Aufbau einer partnerschaftlichen Beziehung
- + Beobachtung und Analyse des Marktumfeldes
- + Durchführung von Verkaufsschulungen
- + Begleitung von Messen und Verkaufsveranstaltungen der Vertriebspartner
- + Zielgerichtete administrative Tätigkeiten
- + Regelmäßige Abstimmungstermine sowohl telefonisch als auch vor Ort in Isny

Ihr Profil

- + Abgeschlossenes Studium oder entsprechende Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- + Mehrjährige Erfahrungen im Fahrzeugverkauf als Verkäufer, Gebiets-, Regional- oder Verkaufsleiter
- + Durchsetzungsstarke, umgängliche und anpassungsfähige Persönlichkeit
- + Selbständige, lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- + Hohes Maß an Selbstverantwortung, Disziplin und Pflichtbewusstsein
- + Vorwiegend Außendiensttätigkeit mit Homeoffice-Regelung
- + Hohe Reisebereitschaft in Deutschland und weiteren europäischen Ländern
- + Erfahrung im strategischen Auf- und Ausbau von indirekten und direkten Vertriebswegen
- + Affinität zur Caravaningbranche

Interessiert? – Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.



Dethleffs GmbH & Co. KG
Arist-Dethleffs-Straße 12 | 88316 Isny im Allgäu
Phone: +49 (0)7562 987 0
www.dethleffs.de
E-mail: bewerbung@dethleffs.de

Dethleffs
Ein Freund der Familie