



Wir sind ein namhaftes Unternehmen des Fahrzeugbaus mit Sitz in Isny, einer reizvollen Landschaft mit hohem Freizeitwert. Innovationskraft, herausragendes technisches Know-how, ein hohes Qualitätsniveau und eine ausgesprochene Marktorientierung sind unsere Wege zum Erfolg. Auf wirtschaftlich solider Grundlage entwickeln und produzieren wir unsere Markenfabrikate und vertreiben diese weltweit.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unseren Vertrieb Export

Area Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- + Entwicklung und Umsetzung von gemeinsamen definierten Vertriebsstrategien zur Maximierung des Umsatzes
- + Zusammenarbeit mit den Ländergesellschaften in den definierten Märkten
- + Identifikation von Marktlücken und Entwicklung von Strategien zur Nutzung dieser Potenziale
- + Erarbeitung Absatz- und Kontingentsplanungen für das Verkaufsgebiet
- + Teilnahme an Messen und Händlerevents in den Märkten
- + Enge Zusammenarbeit mit internen Teams wie Marketing, Produktmanagement und Service

Ihr Profil

- + Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung und entsprechende Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise in Freizeitmobilbranche
- + Persönliche Stärken: Kommunikationsstark, mit Verhandlungsgeschick, ziel- und ergebnisorientierter Arbeitsstil, souveräner und serviceorientierter Umgang mit Händlern und Kunden
- + Selbständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- + Hohes Maß an Selbstverantwortung, Disziplin und Pflichtbewusstsein
- + Hohe Reisebereitschaft innerhalb der definierten Regionen
- + Gute EDV-Kenntnisse erforderlich (MS Office und ERP-System)
- + Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache von Vorteil
- + Affinität zur Caravaning Branche

Interessiert? – Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Onlinebewerbung über unser Bewerbungsportal mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltvorstellung. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Reuhs unter 07562/987-291 gerne zur Verfügung.

